



THỦ TỤC ĐIỀU TRA CHỐNG BÁN PHÁ GIÁ

Lê Sỹ Giảng
Cục Quản lý cạnh tranh
Bộ Công Thương



Những dấu hiệu khởi đầu !!



- Doanh nghiệp trong nước khó khăn, sức cạnh tranh của hàng hoá sản xuất trong nước so với hàng hoá nhập khẩu giảm
 - Nhập khẩu của hàng hoá cùng loại tăng nhanh
 - Giá của hàng hoá cùng loại nhập khẩu giảm, trong thời gian đủ dài
- => Sức khoẻ của doanh nghiệp riêng lẻ và của toàn ngành suy yếu

+ Tìm kiếm công cụ bảo vệ phù hợp?

- Thuế nhập khẩu
- Biện pháp hành chính
- Hàng rào kỹ thuật TBT (đối với hàng công nghiệp)
- Biện pháp kiểm dịch động thực vật SPS (đối với hàng nông nghiệp)
- Phòng vệ thương mại (chống bán phá giá – CBPG và biện pháp tự vệ)



CBPG và Tự vệ có phải là công cụ phù hợp?



- **Tự vệ:** Sự gia tăng đột biến của hàng hoá nhập khẩu, thể hiện qua ba chỉ số đo lường 3S: Surge, Sudden, Significant
- **Bán phá giá:** có dấu hiệu tồn tại hành vi bán phá giá ở mức độ nhất định (biên độ có thể được xác định)? (Có thể xác định qua sự so sánh sơ bộ với giá hàng hoá sản xuất trong nước)
- Doanh nghiệp trong nước có chịu thiệt hại từ hành vi bán phá giá hay không?

■ **CÓ hay KHÔNG?**



ĐƠN YÊU CẦU áp dụng biện pháp CBPG

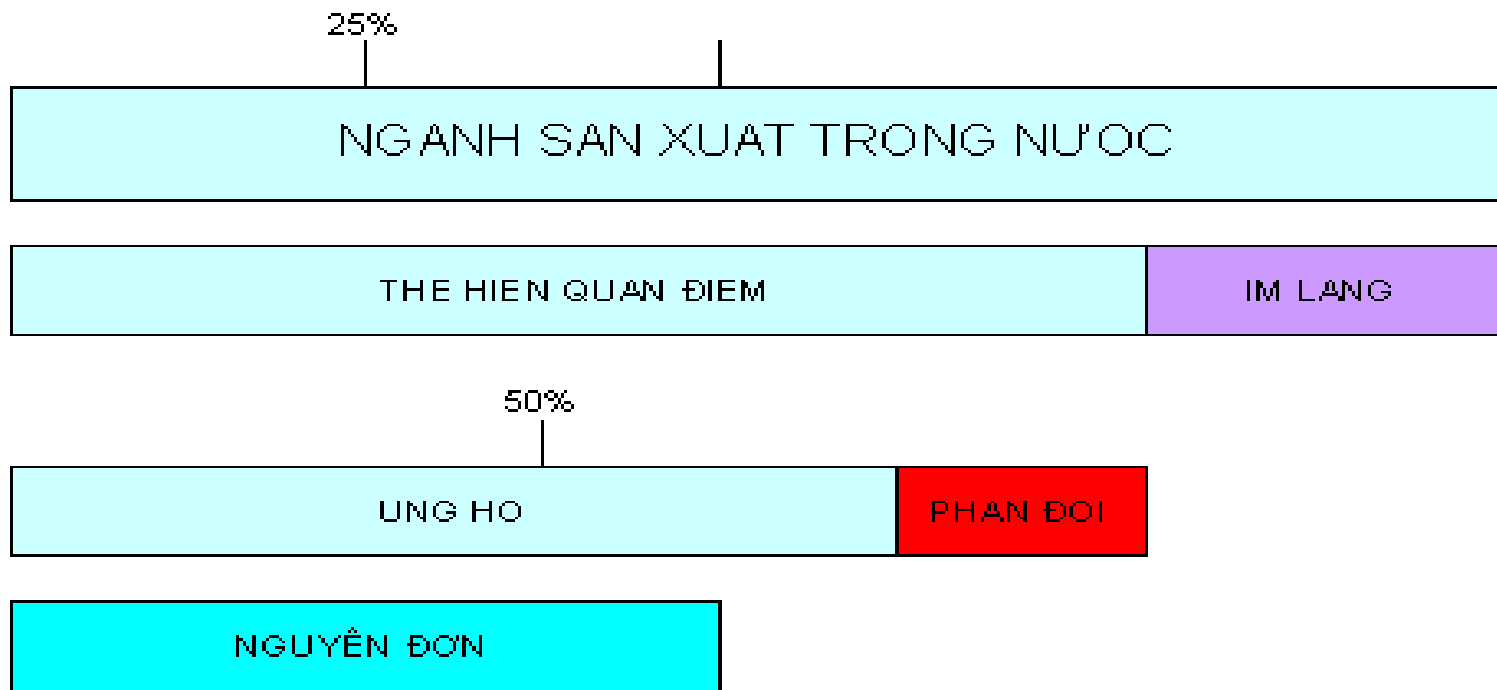


- Mẫu đơn: Có sẵn, có thể download được trên trang web của Cục Quản lý cạnh tranh
- Nội dung chính trong đơn
 - Thông tin về người nộp đơn và tư cách đại diện của người đứng đơn
 - Xác định hành vi bán phá giá và mức độ của hành vi (biên độ)
 - Xác định thiệt hại đối với ngành sản xuất trong nước
 - Xác định mối quan hệ nhân quả giữa hành vi BPG và thiệt hại của ngành sản xuất trong nước



Những nội dung quan trọng

- (1) Tập hợp lực lượng (tính đại diện của Nguyên đơn)
 - 50% và 25%





Những nội dung quan trọng



- (2) Xác định hành vi bán phá giá
- Định nghĩa:
 - Bán phá giá trong thương mại quốc tế là hiện tượng xảy ra khi giá của hàng hoá được bán ở thị trường nước ngoài (“**giá xuất khẩu**”) thấp hơn giá **có thể so sánh** được của hàng hoá đó ở thị trường nội địa của nhà xuất khẩu (“**giá trị thông thường**”)
 - Giá XK: Tổng cục HQ
 - Giá trị thông thường: Thông tin từ đối thủ, giá tự xây dựng
 - Thế nào là có thể so sánh được?

=> Biên độ cáo buộc cụ thể, ví dụ $x\%$



Những nội dung quan trọng



- (3) Xác định thiệt hại
 - Lượng bán hàng
 - Thị phần
 - Doanh thu
 - Lợi nhuận
 - Sản lượng
 - Công suất sử dụng
 - Tồn kho
 - Nhân công lao động



Những nội dung quan trọng



- (4) Mỗi quan hệ nhân quả
 - Khối lượng nhập khẩu hàng hoá từ các nước khác, ngoài nước mục tiêu
 - Giá nhập khẩu của hàng hoá từ các nước thứ ba khác, ngoài nước mục tiêu
 - Cầu và phương thức tiêu thụ hàng hoá trong nước (có thay đổi không?)
 - Các hành vi hạn chế thương mại của các nhà sản xuất trong nước
 - Sự cạnh tranh của các nhà sản xuất trong nước
 - Xuất khẩu của ngành sản xuất trong nước
 - Năng suất và sự đánh giá sự phát triển thị trường của ngành sản xuất nội địa



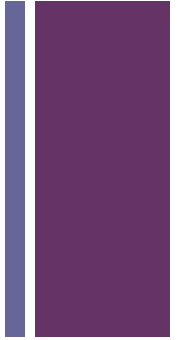
Chuẩn bị đội ngũ (ad-hoc team)



- Phòng kinh doanh (lead):
 - Phòng kế toán:
 - Phòng pháp chế:
-
- => Luật sư tư vấn khi cần thiết



Thông tin ở đâu?



- Tổng cục Hải quan
- Giá bán của đối thủ
 - Website
 - Tạp chí, tổ chức nghiên cứu về ngành
- Giá do doanh nghiệp tự xây dựng



Nộp đơn ở đâu?



- Thụ lý hồ sơ: Cục Quản lý cạnh tranh (Phòng điều tra vụ việc phòng vệ thương mại của doanh nghiệp trong nước)
- Hồ sơ được xử lý thế nào?
 - 15 ngày xem xét tính hợp lệ của hồ sơ
 - Doanh nghiệp có ít nhất 30 ngày để bổ sung hồ sơ nếu Cục QLCT yêu cầu
- Có nên tham vấn trước với cơ quan điều tra?



Các giai đoạn của quá trình điều tra



■ Trước khi khởi xướng:

Sau khi có hồ sơ hợp lệ, Cơ quan điều tra có 60 ngày để xem xét hồ sơ và ra quyết định có khởi xướng điều tra vụ việc hay không

■ Từ khởi xướng đến kết luận sơ bộ:

Giai đoạn điều tra sơ bộ kéo dài 90 ngày, có thể gia hạn thêm 60 ngày tiếp theo.

■ Kết luận sơ bộ đến kết luận cuối cùng:

Cơ quan điều tra có 12 tháng, kể từ khi khởi xướng điều tra, để ra kết luận cuối cùng. Thời hạn này có thể gia hạn thêm 1 lần không quá 6 tháng tiếp theo.



Những cân nhắc cuối cùng



- Nguồn nhân lực, tài chính
- Thời gian theo đuổi vụ việc
- Tính hiệu quả so với công sức, thời gian, tiền bạc đã bỏ ra

=> HÀNH ĐỘNG?



TRÂN TRỌNG CẢM ƠN!



- **Địa chỉ liên hệ:**

Phòng điều tra vụ việc phòng vệ thương mại của DN trong nước

Cục Quản lý cạnh tranh - Bộ Công Thương

25 Ngô Quyền, Hoàn Kiếm, Hà Nội